

АКРОН СТАКЛО, иновативна и динамична компанија за производство на гранулат од рециклирано стакло, објавува ОГЛАС за вработување на следната позиција:

СОРАБОТНИК ЗА МАРКЕТИНГ И ПРОДАЖБА

КЛУЧНИ БАРАЊА ЗА ПОЗИЦИЈАТА

- Високо образование (предност се смета факултет од техниките науки и/или економија)
- Работно искуство на слична позиција од најмалку 2 години
- Одлично познавање и користење пишан и говорен англиски јазик
- Одлично познавање на MS Office – работа со MS Excel на напредно ниво
- Познавање на техники на продажба, креирање бази на клиенти, водење на продажен процес
- Високо самотивизирана личност за развој, истражување на пазарни можности и градење релации со сите чинители во процесот на работа
- Упорност и способност за градење личен авторитет и интегритет, особено во комуникација со клучни чинители важни за компанијата (клиенти, институции, добавувачи и сл)
- Практикување флексибилен пристап во комбинирањето на извршувањето на задачите и способност за роценка на приоритети
- Посветеност на континуиран развој и постојано учење
- Подготвеност за работа на терен и во индустрија која подразбира директен контакт со производните капацитети на компанијата

КЛУЧНИ ОДГОВОРНОСТИ

- Истражување на опции за разни нивоа на продажни канали за различни производи на компанијата
- Истражување и воспоставување првична комуникација со големи европски и светски дистрибутивни куќи и други продажни канали кои работат со продуктите на компанијата
- Соработка со маркетинг агенцијата за реализација на маркетинг активности и пласирање содржини на веб страната на компанијата
- Пласман кај увозници на опрема кои користат гранулати од стакло како репроматеријал
- Разработка на системот на онлајн - интернет продажба
- Детално познавање на сите производи на компанијата и предлагање нови производи и пакувања, во зависност од барањата на клиентите/пазарот
- Координација со одделот за производство и магацинот за навремена и точна испорака на производите до клиентите
- Изработка на анализи на конкуренција преку интернет истражување на европски и светски производители во дејности исти или блиски на компанијата – продукти и цени кои тие ги произведуваат – предлагање ценовна политика врз основа на пазарните цени
- Посета на настани и саеми со цел истражување можности за развој на бизнисот и остварување контакти со потенцијални клиенти
- Изготвување фактури, испратници и извозни документи
- Координација со шпедитери и превозници за извоз на производи и увоз на репроматеријали од странство
- Следење на состојбата со наплата

ПРИДОБИВКИ

- Работа во динамична компанија која е во брз развој, можност да се искажат свои идеи за креирање поголеми резултати
- Можност за работа под менторство на високиот менаџмент на компанијата, со цел личен развој и брзо превземање на одговорностите, за напредување и реализација на компаниските цели

ЗАИНТЕРЕСИРАНИ СТЕ?

Пријавете се со своја професионална биографија – CV и мотивациско писмо (објаснете на кратко што Ве привлече да се пријавите), најдоцна до 19.06.2021 на impulsi@impulsi.com.mk.